

第21回女性起業家大賞 最優秀賞

「日常をプレミアムに」  
海外化粧品の斬新な感覚をビジネスに

株式会社千空

代表取締役 平井翠（ひらい・みどり）



キャリアを積み重ねながら  
起業のチャンスをつかろう

起業のきっかけは、大学在学中のアルバイトでした。一つは、専門会社での実務経験。もう一つは、大阪の繁華街の一等地にあった飲食店で、組織づくりを経験しました。両社を通じて、組織の生産性がアップすると売り上げが上がり、会社が潤い、従業員が満足して取引先との関係も良くなる、というサイクルを肌で感じました。

実際に事業をして、世の中に還元したい、という気持ちが芽生え、起業への思いが固まりました。大学卒業後は、起業に必要な「営業力を伸ばす」ことを考え、IT機器の営業を専門にしている会社に就職。入社1年目の3月に50人いる大阪営業所で、最多の決算賞与を獲得しました。

「千空」に関わる全ての  
人たちを幸せにしたい

で、「海外化粧品の需要が伸びるのではないか」と直感。このチャンスは何ともしつかみたいと考え、2019年冬に創業しました。

次に企業の全体像や組織づくりを学ぶため、組織コンサルティング会社に転職。企画営業職として大手企業や行政機関の経営層・管理職に向けた研修の立案を行いました。ここでは、女性活躍推進・ダイバーシティ研修なども行っており、組織の幹部として活躍する女性や、先輩起業家の知識や経験に触れることができ、自分が起業するときのモチベーションにもつながりました。

その後、学生時代の縁で、韓国化粧品の代理店契約の話を読みました。コロナ禍が始まり、海外渡航が制限され始めていたの

で、「海外化粧品の需要が伸びるのではないか」と直感。このチャンスは何ともしつかみたいと考え、2019年冬に創業しました。

弊社は、化粧品の輸入に関わるさまざまな実務をはじめ、商品の国内流通のためのトータルサポートを行う化粧品の専門商社です。自社化粧品ブランド「CENQUR」のコンセプトは「日常をプレミアムに」。誰もが毎日使いたくなるような手頃な価格と品質で、健康ときれいをサポートできるような商品を開発しています。市場規模が安定している化粧品業界ですが、トレンドの移り変わりも非常に早く、競合他社も多いため、常に新しい情報をリサーチして市場を獲得していく必要があります。



最新情報を常にリサーチし市場を獲得

会社データ

社名 株式会社千空（せんくう）  
所在地 大阪府東大阪市長田中4丁目4-28  
電話 06-7221-0069  
創業 2019年  
事業概要 化粧品輸入代行・製造・卸販売／化粧品の企画・開発・マーケティング

【大阪商工会議所】

HPIはこちら

